

PRIVÉ ET CONFIDENTIEL

Cher(e) propriétaire,

Seriez-vous intéressé par la vente de votre entreprise ?

Je suis repreneur d'entreprises (je ne suis pas un intermédiaire en cession d'entreprise ou une banque d'affaires) et je recherche actuellement à acquérir 3 entreprises dans votre secteur d'activités.

Les établissements que nous intégrons à notre groupe se vendent pour diverses raisons :

Vous voulez prendre votre retraite - c'est l'une des principales raisons pour lesquelles nous procédons à l'achat d'une entreprise. Nous garantissons le maintien du nom de l'entreprise et de tout le personnel en place. Le cédant reste en tant que consultant (pour une durée déterminée ou indéterminée) afin que nous puissions nous assurer qu'il n'y a pas de perturbation pour les clients, les fournisseurs ou le personnel.

Vous souhaitez changer de secteur d'activité - votre secteur d'activité est devenu trop difficile et stressant, avec de plus en plus de paperasserie et de contrôles réguliers. Nous assurons l'achat de votre société sans stress et, dans ce cas précis, nous vous donnons, si vous le souhaitez, la sécurité d'un poste à temps partiel, toujours sous forme d'une mission de conseil post-cession.

Vous ne voulez pas vendre votre entreprise à un grand groupe - nous sommes un petit groupe régional avec nos propres financements et fonds propres. Nous ne sommes pas des intermédiaires en cession d'entreprise, ni une banque d'affaires et nous ne faisons pas partie d'un grand groupe international. Nous voulons que chaque entreprise rachetée conserve sa gestion actuelle et son équipe, son identité unique et sa réputation dans la communauté.

Comment nous pouvons vous aider : échanger avec nous est 100% confidentiel et comme nous ne sommes pas une multinationale, nous sommes amicaux et accessibles - nous ne sommes pas intéressés par une longue négociation et nous pouvons vous donner une décision quant à notre intérêt en 48h.

Nos critères sont simples :

1. Nous recherchons des entreprises qui continueront à fonctionner même si vous, le propriétaire, avez déménagé. Cela peut impliquer la promotion de quelqu'un actuellement dans vos effectifs au poste de directeur général. Nous ne ferons pas appel à des personnes extérieures - nous préférons promouvoir des personnes internes.
2. Nous voulons maintenir le nom et la réputation que vous avez construits, ainsi que le personnel, donc une équipe dans laquelle vous avez confiance est essentielle.
3. Nous promettons de garder nos conversations confidentielles - nous ne visiterons votre entreprise que plus tard dans le processus et nous nous présenterons en tant que client potentiel.

4. Nous recherchons des sociétés bénéficiaires, mais si votre rentabilité est inférieure à celle des années précédentes, ce n'est pas grave car nous aimons les défis !
5. Nous ne recherchons pas de société qui possède un ou plusieurs biens immobiliers dans ses comptes. Vous pouvez détenir les locaux ou l'usine de votre entreprise avec une SCI séparée, dans ce cas nous vous louerons les locaux avec joie, mais nous ne souhaitons pas acheter d'immobilier.
6. Votre activité doit majoritairement être réalisée en BtoB et vous ne devez actuellement pas utiliser de factor pour le règlement de vos factures.

C'est également très important pour nous :

- Vous êtes prêt à nous aider pendant une période de transfert (durée à convenir mutuellement).
- Vous souhaitez vendre dans un avenir proche - de préférence dans les 3 à 12 prochains mois. Nous sommes en mesure d'agir rapidement. Si vos projets sont à plus long terme, veuillez nous contacter afin que nous puissions entamer une conversation. Il n'est jamais trop tôt !
- Il est facile de s'entendre avec vous ! Nous voulons que ce soit une expérience agréable et non stressante. Nous voulons garder les frais de comptables et d'avocats au minimum et nous voulons que tout soit aussi simple que possible.

Si vous pensez que nous devrions avoir une conversation confidentielle, veuillez me contacter au

07 44 21 98 09 ou à l'adresse email : lacompagniesv@gmail.com

Merci et nous espérons avoir de vos nouvelles dans un avenir proche.

Simon Bekishev